

CATALUNYA

Las empresas de áridos buscan socios en el exterior para subsistir

REORIENTACIÓN / Tras caer la facturación un 80%, empresas como Promsa –filial de Cementos Molins–, Cumesa –del grupo Sorigué–, Benito Arnó o Germans Curanta apuestan por el negocio internacional.

Artur Zanón. Barcelona

Una de las derivadas de la crisis de la construcción es la menor demanda de áridos: piedra calcárea, gravas, arcilla, arena y granito, entre otros. Por ello, las 130 empresas de esta actividad existentes en Catalunya, con 1.700 empleados, intentan ampliar mercado en el exterior.

Desde que comenzó la crisis, el sector ha reducido su producción desde los 83 millones de toneladas de 2007 hasta los 29,1 millones del año pasado, lo que supone un descenso del 65%, según el cálculo del Gremi d'Àrids. La facturación global en Catalunya ha caído en mayor proporción, un 80%, al pasar de los 580 millones de antes de la crisis a los 111,3 millones de 2013.

“En general, la manera de operar no es comprando canteras, sino llegando a acuerdos



La provincia de Barcelona –en la imagen, la cantera de Foj, en Vallirana (Baix Llobregat)– suma la mitad de la producción de áridos de Catalunya.

de explotación con propietarios locales o desarrollando proyectos de nuevas explotaciones”, afirma el gerente del Gremi d'Àrids, Jaume Puig.

Grupos con peso local, co-

La producción del sector se ha reducido un 65% y su facturación ha caído en un 80%

ALGUNOS EJEMPLOS DE INTERNACIONALIZACIÓN

Empresas del sector de los áridos que han dado el paso al exterior

Empresa (grupo)	Actividad	Facturación (millones €)	Sede
Promsa (Molins)	Presente en Argentina, Uruguay, México, Túnez y Bangladesh	918,1	Sant Vicenç dels Horts
Cumesa (Sorigué)	Exportación de gravillas y prefabricados de hormigón	400	Alforja
Benito Arnó	Venta en Francia de árido ornamental para jardinería	57,1	Lleida
Rubau Tarrés	Producción de áridos para suministro in situ	21,1	Verges
Servià Cantó	Exportación de áridos para la pavimentación en Francia	15,8	Girona
La Ponderosa	Exportación de áridos ferroviarios para AVE	7,3	Alcover
Ernesto Piqué e Hijos	Canteras en Croacia y Senegal	2,1	Cambrils
Ribas	Cantera en Perú	1,4	Amer
Germans Curanta	Venta de gravas y arenas de alta calidad a Francia	1,3	Torroella de Fluvià

Fuente: Gremi d'Àrids y Registro Mercantil

mo es el caso, en Lleida, de Benito Arnó e Hijos, acaban de abrir mercado en Francia. “Hemos explorado en Marruecos, pero las primeras ventas las hemos realizado en

Francia, con árido ornamental para jardinería”, apunta Jaume Arnó, consejero delegado, que espera incrementar el negocio internacional. Molins hace tiempo que abrió ne-

TARRAGONA

Una de las salidas que el Gremi d'Àrids quiere impulsar es la venta de gravillas para carreteras en Baleares y en países del Mediterráneo. Según Puig, el Puerto de Tarragona está preparándose logísticamente para hacerlo posible.

gocio –a través de Promsa– en América y el Magreb, y Sorigué –que opera en áridos por medio de Cumesa– exporta gravillas y prefabricados de hormigón.

También están dando sus primeros pasos firmas más pequeñas. Es el caso de Germans Curanta, que en 2012 –último ejercicio con datos disponibles– facturó poco más de un millón de euros y que, desde el Alt Empordà, ya ha comenzado a vender gravas y arena de alta calidad al Sur de Francia. Por su parte, Ernesto Piqué e Hijos ha conseguido abrir dos canteras en Croacia y en Senegal para fabricar hormigón y prefabricados con destino a los encargos que obtenga.